

İhracata Yönelik Devlet Destekleri



İçerik

- İşbirliği Kuruluşlarına Yönelik Destekler
- Firmalara Yönelik Destekler



URGE (ULUSLARARASI REKABETÇİLİĞİN GELİŞTİRİLMESİ DESTEĞİ)



VİZYON ve MİSYON

Üyelerine en iyi hizmeti veren ve yüzüncü yılında Mardin'in Kalkınmasında öncü rolü olan Türkiye'nin lider odalarından biri olmak

Üyelerine kaliteli ve katma değerli hizmeti sağlayarak İlin sosyo-ekonomik kalkınmasına, sınai üretimine ve ticaretinin geliştirilmesine en yüksek katkı sağlayan kurumlardan biri olmak.

İŞBİRLİĞİ KURULUŞU

İhracatçı Birlikleri

Sanayi / Ticaret
Odaları/Borsaları

TOBB, TİM, DEİK

Teknoloji
Geliştirme
Bölgeleri

Organize Sanayi
Bölgeleri

Endüstri Bölgeleri

Sektörel Üretici
Dernekleri

Sektörel Dış
Ticaret Şirketleri
(SDŞ)

İmalatçıların
kurduğu dernek-
birlik veya
kooperatifler



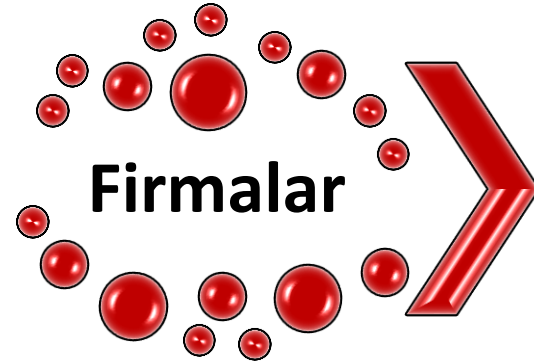
UR-GE DESTEĞİ
İLE
KÜMELENME
YAKLAŞIMI

Firmaların, işbirliği kuruluşları önderliğinde :

- **Ortak** ihtiyaç analizi,
- **Ortak** öğrenme (eğitim ve danışmanlık)
- **Ortak** pazarlama (tanıtım, marka, ticaret heyeti, eşleştirme)

gibi ihracata yönelik eylem ve faaliyetlerinin desteklenmesi

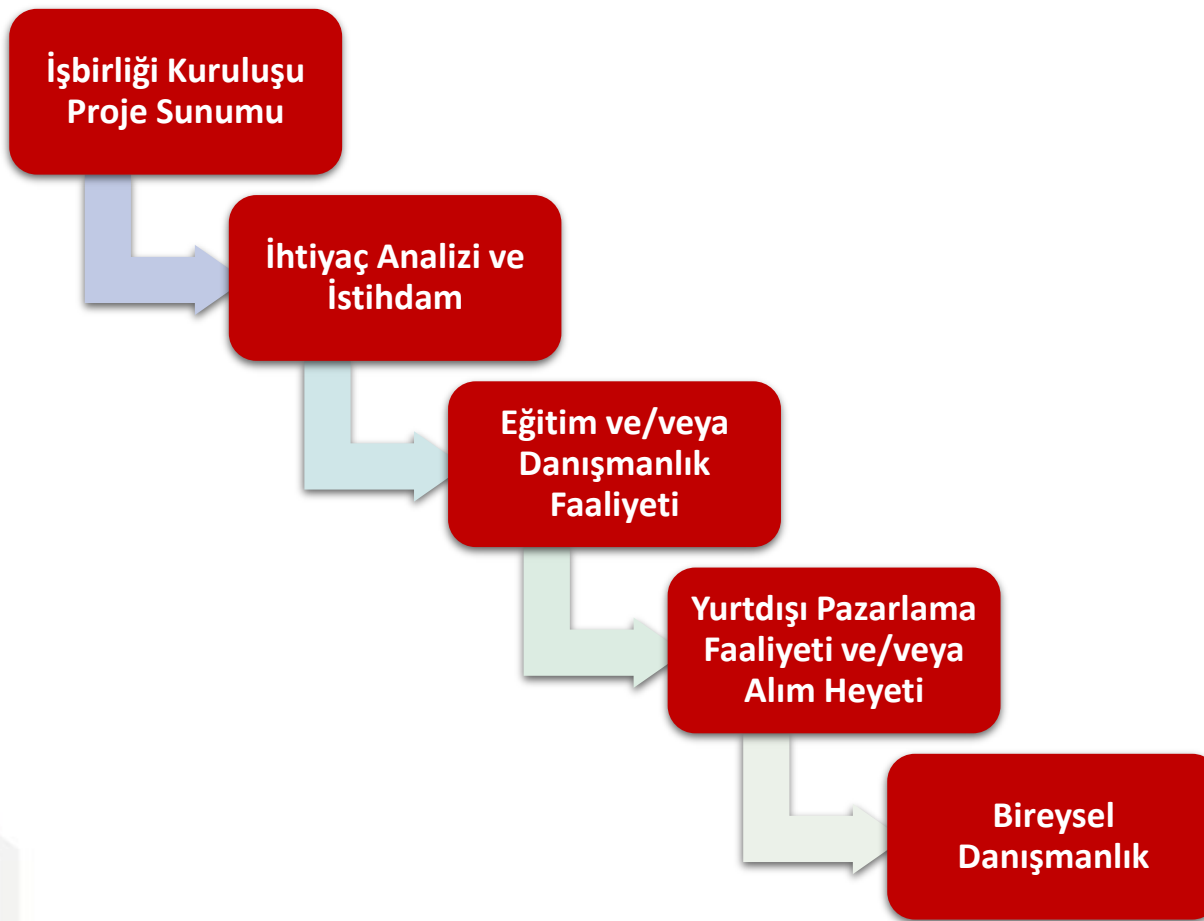
UR-GE DESTEĞİ



İşbirliği
Kuruluşu



DESTEK SÜRECİ



İHTİYAÇ ANALİZİ

- Proje Hazırlık Evresi
- Ortak Vizyon Oluşturma Evresi
- Makro & Mikro Rekabetçilik Analizleri
- Sektördeki Trendler
- Firma Analizleri
- Yurtdışı Pazar Fırsatları
- Proje Yol Haritası (3 Yıllık Stratejik Planlama)

Destek Miktarı : 10.859.000 TL *(Eğitim ve Danışmanlık
Faaliyeti ile birlikte)*

Destek Oranı : %75

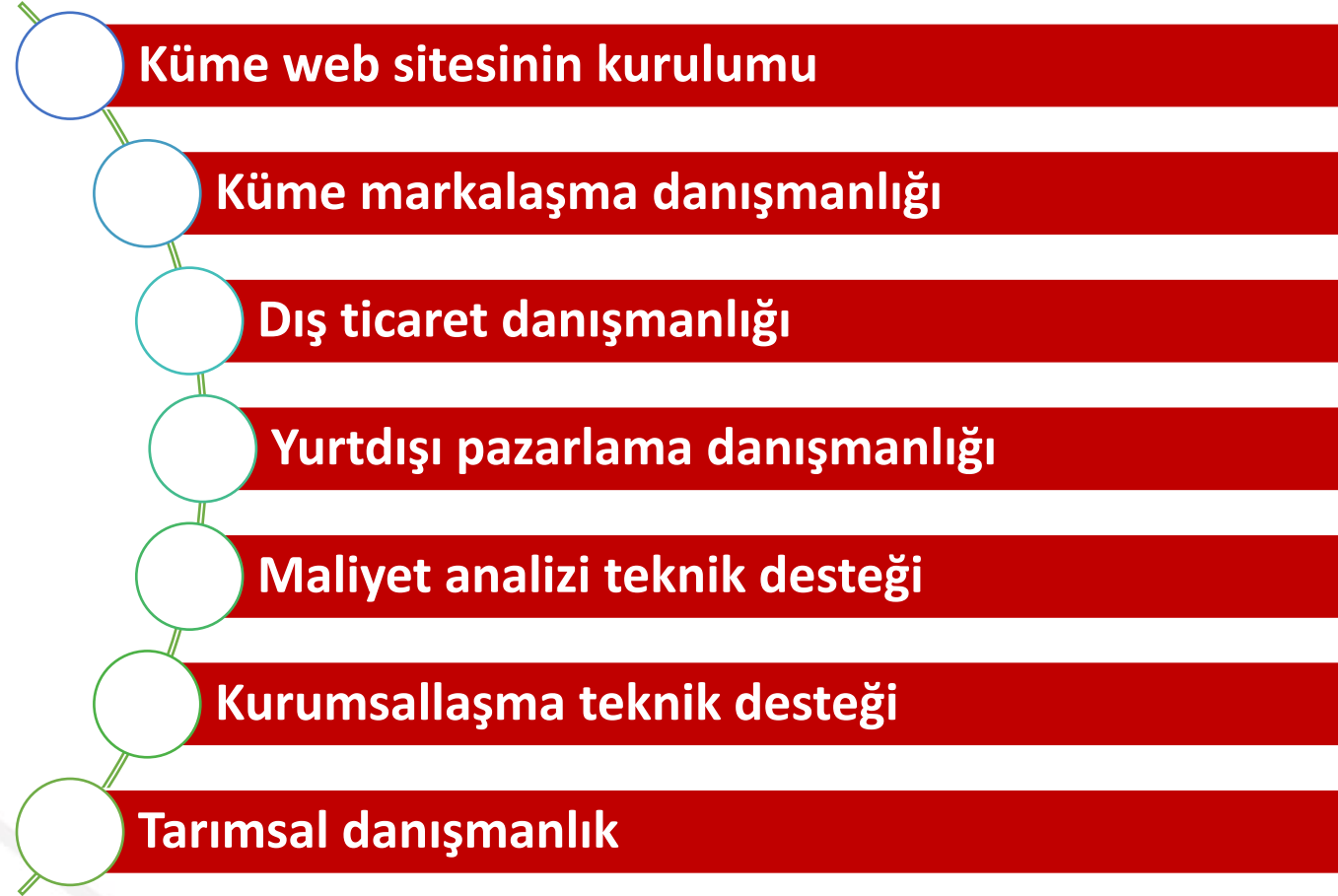
EĞİTİM VE DANIŞMANLIK FAALİYETLERİ

- Dış Ticaret Yönetimi
- Uluslararası Pazarlama ve Elektronik Ticaret
- Markalaşma
- İnovasyon ve Kümelenme
- Kurumsallaşma ve İnsan Kaynakları Yönetimi
- Bilgi ve İletişim Teknolojileri
- Finansal Yönetim ve Risk Yönetimi
- Kalite ve Verimlilik
- Proje Yönetimi ve Stratejik Yönetim
- Moda ve Tasarım
- Bakanlıkça uygun görülen sektöre özgü konular



Destek Miktarı : 10.859.000 TL (İhtiyaç Analizi ile birlikte)
Destek Oranı : %75

**ÖRNEK
EĞİTİM VE
DANIŞMANLIK
FAALİYETLERİ**



YURTDIŞI PAZARLAMA FAALİYETLERİ

Desteklenen Faaliyetler

- Ortak pazar araştırmaları
- Pazar ziyaretleri
- Ticaret heyetleri
- Yurtdışı fuar ziyaretleri
- Eşleştirme faaliyeti
- Küme tanıtım faaliyetleri

Destek Miktarı : Program başına 4.524.000 TL

Destek Oranı : %75

YURTDIŞI PAZARLAMA FAALİYETLERİ

Destek Kapsamındaki Giderler

- Ulaşım giderleri
- Konaklama giderleri
- Tanıtım ve organizasyon giderleri
 - ✓ Tercümanlık gideri,
 - ✓ Toplantı ve ikili görüşmelerin yapıldığı yerlerin kiralama giderleri,
 - ✓ Görsel ve yazılı tanıtım giderleri
 - ✓ Halkla ilişkiler hizmeti gideri

Destek Miktarı : Program başına 4.524.000 TL

Destek Oranı : %75

**ÖRNEK
YURTDIŞI
PAZARLAMA
FAALİYETİ
SÜRECİ**



ALIM HEYETİ FAALİYETLERİ

Desteklenen Faaliyetler

Yurtdışında yerleşik ithalatçı firmaların, kurum ve kuruluşların, basın mensuplarının Türkiye'ye davet edilerek

- İkili iş görüşmeleri gerçekleştirmeleri
- Tesis ziyaretleri
- Meslek kuruluşu ziyaretleri desteklenir.

Destek Miktarı : Program başına 2.714.000 TL

Destek Oranı : % 75



ALIM HEYETİ FAALİYETLERİ

Destek Kapsamındaki Giderler

- Ulaşım giderleri
- Konaklama giderleri
- Tanıtım ve organizasyon giderleri
 - ✓ Tercümanlık gideri,
 - ✓ Seminer, konferans, toplantı ve ikili görüşmelerin yapıldığı yerlerin kiralama giderleri,
 - ✓ Görsel ve yazılı tanıtım giderleri
 - ✓ Halkla ilişkiler hizmeti gideri

Destek Miktarı : Program başına 2.714.000 TL

Destek Oranı : % 75

Desteklenen Faaliyet

Proje kapsamında yürütülen programların organizasyonun ve koordinasyonunun sağlanması amacıyla **2 kişinin** işbirliği kuruluşu tarafından istihdam edilmesi

İSTİHDAM

Destek Miktarı : 2 Personel

Destek Oranı : % 75

ÖRNEK İSTİHDAM



İSTİHDAM :
PROJENİN ETKİNLİĞİ İÇİN KRİTİK BAŞARI FAKTÖRÜ

Hedef Grup

- **Proje Bazlı Desteğe Katılan Firmalar**

Desteklenen Faaliyetler

- **Bilgi ve İletişim Teknolojileri**
- **Finansal Yönetim ve Risk Yönetimi**
- **Kalite ve Verimlilik**
- **Üretim ve Tedarik Zinciri Yönetimi**
- **Bakanlıkça uygun görülen firma ihtiyaçlarına özgü diğer konularda danışmanlık alımı**

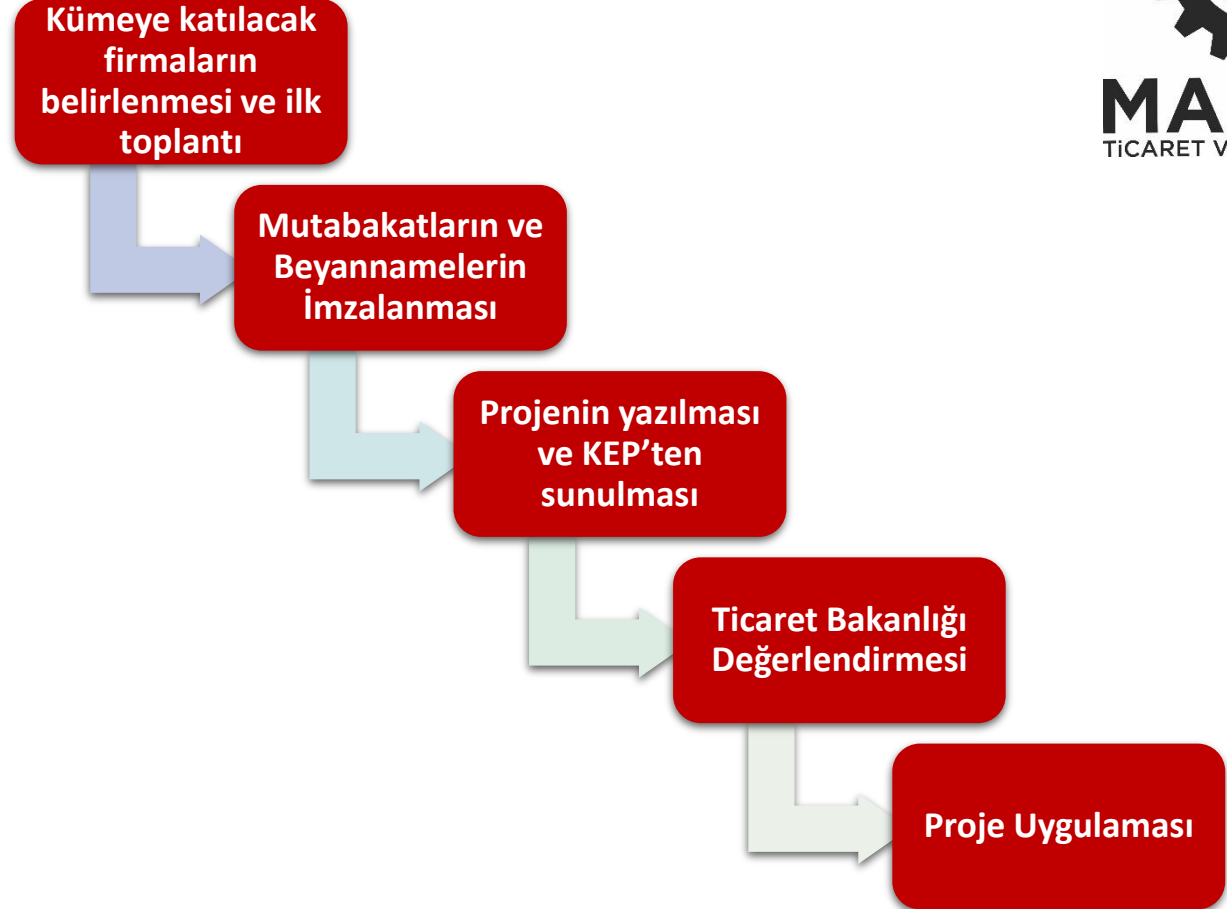
**ŞİRKETLER İÇİN
BİREYSEL
DANIŞMANLIK**

Destek Miktarı : 50.000 ABD Doları

Destek Oranı : %75

	İhtiyaç Analizi	Eğitim / Danışmanlık	Yurt Dışı Pazarlama	Alım Heyeti	İstihdam	Bireysel Danışmanlık
Destek Oranı	%75	%75	%75	%75	%75	%70
Desteklenen Kurum	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	Şirketler
Destek Tutarı (TL)	10.859.000		4.524.000 (Program Başına)	2.714.000 (Program Başına)	Emsal Brüt Ücret	10.859.000
Faaliyet	Program süresince (Maks. 36 Ay)		10 Adet	10 Adet	2 Kişi	3 Yıl

Gerçekleştirilecek Faaliyetler



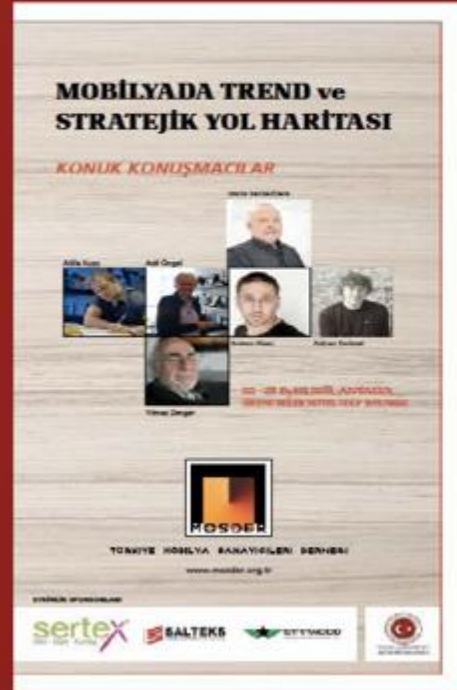
**Mobilya
Sanayicileri
Derneği**

**GÜCÜMÜZ
BİRLİKTELİĞİMİZDE
MODER**



Mobilya Sanayicileri Derneği

MOBİLYADA TREND VE STRATEJİK YOL HARİTASI



✓Türk Mobilya Sektörünün gelişimi adına üyelerimizin tasarım departmanlarında çalışan tasarımcıları Dünya mobilya trendleri hakkında bilgilendirmek, farklı bir vizyon kazandırmak ve Türk Mobilyası trendi oluşturma yönünde ilk adımı atmak üzere bu organizasyonumuz gerçekleştirildi.

✓Uluslararası rekabetçiliğin desteklenmesi hakkındaki tebliğ kapsamında Ekonomi Bakanlığı tarafından kabul edilen 'Discover Turkish Furniture ' projemiz kapsamında eğitim faaliyeti olarak düzenlendi.

✓Ünlü İtalyan tasarımcı Denis Santachiara ve Türk profesyonel tasarımcılar tarafından seminer ve panel gerçekleştirildi.

✓ 9-17 Temmuz 2011 tarihleri arasında Nijerya'nın Lagos ve Abuja şehirlerine gidilerek yerinde Pazar araştırılması yapıldı ve ülkede sektörde ağırlıklı ticaret yapan birçok mobilya alıcısı ve üretici firmalar ziyaret edildi. Firmalar hakkında birebir bilgi içeren, ürün fotoğraflarını ve fiyatlarını içeren detaylı bir pazar araştırma raporu düzenlenerek üyelerimize gönderildi.

✓ 16 üyemizin ve 1 yan sanayi firmamızın katıldığı heyet programı 22-28 Ekim 2011 tarihleri arasında gerçekleşti.

✓ Heyet öncesinde tüm Nijerya'ya duyuru yapılması için Nijerya'da en çok okunan 3 gazeteye toplam 12 adet ilan verildi.



İHRACAT KONSORSİYUMU DESTEĞİ



İhracat Konsorsiyumu Statüsü;

ihracatçıları örgütlendirmek ve aralarındaki işbirliğini yurt dışı pazarlardaki fırsat ve tehditler çerçevesinde geliştirmek suretiyle ihracatı artırmak, ihracatçı sektörlerimizin ortak hareket etmelerini ve uzmanlaşma temelinde ölçek ekonomileri sağlamak üzere kurulan ve şirketler ile aracılık sözleşmesi imzalayarak; sözleşme konusu malları küresel pazarlara ihraç etmeleri sürecine destek olan şirketler statü almak için Bakanlığa başvurur.

Desteklenen Faaliyetler/Giderler:

- Tanıtım
- Pazarlama Pazar Araştırması
- Rapor Satın Alma
- Danışmanlık
- Eğitim

Destek Miktarı: 18.099.000/ Yıl

Destek Oranı: %50

5 Yıl Boyunca

SANAL FUAR KATILIMI DESTEĞİ

Sanal Fuar kapsamında

- Tanıtım Destekleri,
- Yazılım Desteği,
- B2B Desteği



	Destek Oranı	Destek Limiti
Sanal Fuar Organizasyonları	% 50	2.714.000 TL
Sanal Fuar Katılımları	% 50	1.357.000 TL

FİRMALARA YÖNELİK DESTEKLER



- Pazara Giriş Projesi Hazırlama Desteği
- Yurt Dışı Pazar Araştırması Desteği
- Pazara Giriş Belgesi Desteği
- Küresel Tedarik Zinciri Desteği
- EXIMBANK Destekleri
- Pazara Giriş Rapor Desteği
- Sektörel Ticaret Heyet Desteği
- Alım Heyet Desteği
- Sanal Ticaret Heyet Desteği
- Yurt Dışı Fuar Desteği
- Yurt içi Fuar Desteği

- Birim Kira Desteği
- Tanıtım Desteği
- Çok Kanallı Zincir Mağaza Desteği
- Tasarım ve Ürün Geliştirme Projesi Desteği
- Tasarımcı Şirket ve Tasarım Ofisi Desteği
- Yurt Dışı Şirket ve Yurt Dışında Yerleşik Şirkete Ait Marka Desteği
- Marka/Turquality Desteği

PAZARA GİRİŞ PROJESİ HAZIRLAMA DESTEĞİ



Şirketlerin sürdürülebilir ihracat artışını sağlama odaklı hedef pazar, yurt dışı pazarlara yönelik finansman ve fiyatlandırma stratejisi, pazarlama ve kanal stratejisi ve bunlara dair aksiyon planı ve bütçelerini içeren pazara giriş projesi hazırlık sürecine dair alacakları danışmanlık ve rapor giderlerini ifade eder.

- Şirketin mevcut durum / değer zinciri / rekabet analizi
- Hedef Pazar Analizi
- Her hedef Pazar için
 - * Pazara Giriş Stratejisi
 - * E-ihracat Stratejisi
- **İHRACAT PLANI : Takvimlendirilmiş faaliyetler, bütçe ve devlet yardımları**

Pazara Giriş Projesi Hazırlama Desteği

Destek Oranı : % 50
361.000 TL / Proje başına
Şirket Başına 2 Proje

Ön Onaylı projeler desteklenir.

YURT DIŞI PAZAR ARAŞTIRMASI DESTEĞİ



Yurt dışı iş görüőmesi ziyaretleri kapsamında; Ulaşım ve konaklama masrafları

En fazla 10 gün 1 seferde 3  lke

Yıllık 5 adet Toplamda

Toplamda 20 adet

Destek Oranı : % 50

Faaliyet Başına: 180.000 TL

YURT DIŞI MARKA TESCİL DESTEĞİ



Yurt içi marka tescil belgesine sahip olunan markaların Yurt dışı tescili giderleri (marka/patent bürosu hizmet, danışmanlık giderleri, markanın o ülkede başka bir şirket adına tescil ettirilip ettirilmediğine ilişkin olarak yapılacak araştırma, inceleme, avukatlık ile ilgili bütün zorunlu giderleri)

Yurt dışı tescilin korunması giderleri

(Yurt dışında tescil ettirilmiş markalarının korunmasına ilişkin avukatlık giderleri)

Yıllık Limit 1.357.000 TL / Yıl 4 yıl

Hedef Ülkeler: %20

Hedef Sektör: %5

PAZARA GİRİŞ BELGESİ DESTEĞİ

Akredite edilmiş kurum ve/veya kuruluşlardan alınacak;

- Belge/Sertifikalar, Test/analiz raporu giderleri,
- Tarım ürünlerine ilişkin laboratuvar analizleri ve belgelendirme giderleri,
- İlaç ruhsatlandırma ve tıbbi cihaz kayıt giderleri desteklenir.



Ruhsatlandırma ve Kayıt İşlemleri Giderleri

Destek Oranı : % 50

Yıllık Limit 7.239.000 TL / Yıl

*Ruhsatlandırma Ve Kayıt Giderleri Destek Kapsamına Alındı.

*Ürün Belgelerinin Yanı Sıra Sistem Belgelerine İlişkin Yenileme Giderleri Destek Kapsamında Alındı.

*Sonucunda Belge/Sertifika Düzenlenmeksizin Tüm Test/Analiz Raporları Destek Kapsamına Alındı

KÜRESEL TEDARİK ZİNCİRİ DESTEĞİ



Üretici firmaların küresel firmaların tedarik zincirine girebilmesini teminen;

- Makine-Ekipman-Donanım Alımı,
- Yazılım Alımı,
- Eğitim,
- Danışmanlık,
- Sertifikasyon,
- Test-Analiz,
- Ürün doğrulama giderleri,

Küresel Tedarik Zinciri Projeleri

Destek Oranı : % 50

Destek Miktarı: 27.149.000 TL / Proje

Şirketlerin azami 1 projesi destek kapsamındadır.

Şirketlerin üretici olması gerekmektedir.

Proje süresi 2 yıldır.

*Grup Şirketleri Ktz Proje Desteği Limiti Kaldırıldı.

* Yurt Dışı Depo Kira Giderleri Destek Kapsamına Alındı

KÜRESEL TEDARİK ZİNCİRİ DESTEĞİ

Üretici firmaların küresel firmaların tedarik zincirine girebilmesini teminen;

- Yurt dışı depo kira giderleri
- Depolama hizmet giderleri (Yükleme, boşaltma, elleçleme Danışmanlık,

Ülke başına 4 yıl
En fazla 25 birim

Küresel Tedarik Zinciri

Depo Kira Destek Oranı: %50

Destek Miktarı: 7.239.000 TL/Yıl

Hedef Ülkeler: %20

Hedef Sektör: %5

*Grup Şirketleri Ktz Proje Desteği Limiti Kaldırıldı.

* Yurt Dışı Depo Kira Giderleri Destek Kapsamına Alındı



EXIMBANK DESTEKLERİ

Yurt dışı alıcılara Türkiye’den yatırım/sermaye malı ithalatlarında Türk Eximbank kanalıyla CIRR (Referans Ticari Faiz Oranları) üzerinden kredi verme olanağı sağlanmaktadır.

Eximbank ihracat kredi sigortası programları dahilinde sigorta kapsamına alınan ve yıllık olarak düzenlenen reasürans anlaşması çerçevesinde reasüre edilen risklerden doğan tazminat ödemeleri neticesinde oluşan zarar rasyosunun takvim yılı bazında %60’ın üzerine çıkması durumunda, bu oranın üzerinde kalan tazminat tutarlarının reasürans anlaşmasında belirlenen Eximbank payına düşen giderleri yıllık 20 milyon TL’ye kadar desteklenmektedir.

İhracatçılarımızın yeni pazarlara ve yeni müşterilere ihracat yaparken üstlendikleri risklerin Eximbank tarafından daha cesaretle sigortalanmasının sağlanması için Türk Eximbank’a sigorta tazmin desteği verilmektedir.

Eximbank ihracat kredi sigortası programları kapsamında özellikle yatırım malı; makine ve teçhizat gibi orta ve uzun vadeli sigortaya konu spesifik nitelikteki mal ihracatının sigortalanmasına yönelik işlemlerde, Eximbank tarafından herhangi bir reasürör bulunamaması ve/veya reasürans tutarının yetersiz olması durumunda, Eximbank tarafından yapılan tazminat ödemelerinin reasüre edilemeyen kısmı %50 oranında ve yıllık 100 milyon TL’ye kadar desteklenir.

PAZARA GİRİŞ RAPOR DESTEĞİ

- Sektör Raporları
- Ülke Raporları
- Yurt dışında yerleşik şirket veya marka odaklı raporlar

Bakanlıktan ön onay alan iş birliği kuruluşları

Destek Oranı : % 50

Yıllık Limit 5.429.000 TL / Yıl



SEKTÖREL TİCARET HEYETİ DESTEĞİ

Desteklenen Faaliyetler;

- Ortak Pazar Araştırmaları, Pazar Ziyaretleri, Ticaret Heyetleri,
- Yurt dışı Fuar Ziyaretleri,
- Eşleştirme (B2B) Faaliyeti

Desteklenen Giderler;

- Ulaşım, Konaklama, Tanıtım, Organizasyon

Bakanlıktan ön onay İş birliği kuruluşları



Sektörel Ticaret Heyeti Desteği

Destek Oranı : % 50

Destek Miktarı: 2.714.000 TL / Faaliyet

Hedef Ülkeler: %20

Hedef Sektör: %5

ALIM HEYETİ DESTEĞİ

Desteklenen Faaliyetler;

- İkili iş görüşmeleri,
- Tesis ziyaretleri,
- Meslek kuruluşu ziyareti

Desteklenen Giderler;

- Ulaşım, Konaklama, Tanıtım, Organizasyon

Bakanlıktan ön onay İş birliği kuruluşları



Alım Heyeti Desteğı

Destek Oranı : % 50

Destek Miktarı: 2.262.000 TL / Faaliyet

SANAL TİCARET HEYETİ DESTEĞİ

Desteklenen Giderler;

- Tanıtım giderleri
- Sanal ticaret heyetinin planlaması ve koordinasyonuna yönelik hizmet giderleri,
- Eşleştirme ve iş görüşmelerinin organizasyonuna ilişkin giderler,
- Sanal ticaret heyeti faaliyetinin gerçekleştirildiği platformlara ödenen ücretler
- Tercümanlık giderleri

Bakanlıktan ön onay İş birliği kuruluşları

Destek Oranı : % 50

Destek Miktarı: 1.809.000 TL / Faaliyet



YURT DIŞI FUAR DESTEĞİ

Desteklenen Giderler;

- Yurt Dışı Fuar Katılımı Kapsamında Yer Kirası, Stant, Nakliye, Ulaşım Giderleri

Aynı yurt dışı fuara en fazla 10 defa katılım

Destegə esas Tutar *M2:

Genel Ticaret Fuarları (Milli Katılım)

Sektörel Fuarlar (Milli / Bireysel Katılım)

Prestijli Fuarlar (Milli / Bireysel Katılım)

Destek Limiti

271.000 TL

452.000 TL

1.357.000 TL

Yıllık en fazla 5 fuar katılımı

Yıllık 10 fuar katılımına kadar destek



Bağımsız Mikro Küçük İşletmeler



TümFuar Katılımlarında %
75 Destek Oranı



Bakanlıkça Belirlenen Fuarlarda Organizatör Tanıtım

Destegine B2B Toplantıları İlave Edildi

Bakanlığın Belirlediği Fuar İçin

Diğer Fuarlar İçin

Destek Oranı

%75

%50

Destek Limiti

3.619.000 TL

1.809.000 TL



YURT İÇİ FUAR DESTEĞİ



Destek Kalemi	Destek Oranı %	Destek Limiti	Süre/Adet Sınırı	Faydalanıcı
Tanıtım	50	Yurt dışında 2.714.000 TL	Aynı yurt içi fuar en fazla 10 defa faydalandırılır.	Fuar Organizatörleri
		Yurt içinde 904.000 TL		
Yer Kirası ve Stant Masrafları	50	144.000 TL	Yıl /azami 3 defa faydalandırılır.	Fuar Katılımcıları

TANITIM DESTEĞİ

Desteklenen Faaliyetleri;

- TV ve Radyo,
- İnternet,
- Basılı Tanıtım,
- İç ve Dış Mekanlarda Gerçekleştirilen Tanıtım,
- Özel Tanıtım Giderleri,
- Diğer Tanıtım Harcamaları,

Yapı Bilgi Modeli (BİM) objelerinin uluslararası platformlarda sergilenmesi aidatı ile objelerin oluşturulmasına yönelik giderler destek kapsamına alındı

Sosyal medya ve internet ortamında yapılan tanıtımın birden fazla ülkeye yönelik olması durumunda tanıtım giderlerinin, bu ülkelerden birinde marka tescili/marka tescil başvurusu ve toplamda ihracatı bulunması koşuluyla desteklenmesine imkan tanındı.

Web 3 mağaza tasarımı, kurulumu, aylık hosting giderleri , film/dizi/belgesel/dijital oyunlarda ürün yerleştirme gibi modern tanıtım yöntemleri destek kapsamına alındı.



Birime Bağlı Tanıtım Desteği

Destek Miktarı 4.524.000 ₺ /Yıl/Her Bir Ülke

Destek Oranı : % 50/70+5

Destek Süresi: 4 Yıl

Faydalanıcı: Şirketler

Marka Tesciline Bağlı Tanıtım Desteği

Destek Miktarı: 7.239.000 ₺ /Yıl

Destek Oranı : % 50/70+5

Destek Süresi: 4 Yıl

Faydalanıcı: Şirketler

ÇOK KANALLI MAĞAZA DESTEĞİ

Müşteri-marka-perakende kanalı etkileşimini sağlamak üzere, fiziksel Desteklenen Faaliyetleri; perakende mağazası, dijital ağ, cihaz, platformlarla birden fazla temas noktası üzerinden müşteriye ulaşan, gıda dışı sektörlerde faaliyet gösteren, aynı tüzel kişi sahipliğinde bir merkeze bağlı olarak faaliyet gösteren; yurt içinde en az 100 fiziksel perakende mağazası bulunan perakende satış noktalarını ifade eder.

AMAÇ: Çok Kanallı Zincir Mağaza Desteği ile perakende sektöründe faaliyet gösteren ve mal ticareti yapan çok kanallı zincir mağaza markası sahibi şirketlerin; yurt dışı pazarlarda daha hızlı büyümelerini ve ihracatlarını artırabilmelerini sağlamak

- Tanıtım
- Birim Kira
- Temel Kurulum/Dekorasyon
- Franchise
- Pazar Araştırması Çalışması ve Raporları
- Yurt Dışı Marka Tescil, Tescil Yenilenmesi ve Korunması
- Toplam Üst Limit: 36.199.000 TL



ÇOK KANALLI MAĞAZA DESTEĞİ

Destek Kalemi	Destek Oranı %	Destek Limiti	Süre/Adet	Faydalanıcı
Tanıtım Giderleri	% 50/70	16.289.000 ₺ / Yıllık	Ülke Başına 5 yıl	Çok Kanallı Zincir Mağaza Markası Sahibi Şirketler
Birim Kira Giderleri		3.619.000 ₺ / Birim Başına Yıllık	Birim Başına 5 yıl	
Temel Kurulum/ Dekorasyon Giderleri		5.429.000 ₺ / Birim Başına	Birim Başına 1 kez	
Franchise		3.619.000 ₺ / Birim Başına	Birim Başına 2 yıl	
Pazar Araştırması Çalışması ve Raporları		3.619.000 ₺ / Yıllık	Şirket Kapsamda Olduğu Sürece	
Yurt Dışı Marka Tescil, Tescil Yenilenmesi ve Korunması		1.357.000 ₺ / Yıllık	Şirket Kapsamda Olduğu Sürece	

TASARIM VE ÜRÜN GELİŞTİRME PROJESİ DESTEĞİ

Destek Kalemi	Destek Oranı %	Destek Limiti	Süre	Faydalanıcı
Tasarımcı, Modelist ve Mühendis Brüt Maaş <u>Giderleri</u>	% 50	5.429.000 ₺ / Proje Başına/Aynı anda 10 kişi	3+2 Yıl	Şirketler
Alet, Teçhizat, Malzeme ve Yazılım Giderleri		2.714.000 ₺ / Proje Başına		
İnternet Sitesi Üyeliği Giderleri		904.000 ₺ / Proje Başına		

TASARIMCI ŞİRKET VE TASARIM OFİSİ DESTEĞİ



Destek Kalemi	Destek Oranı %	Destek Limiti		Süre	Faydalanıcı
Reklam, Tanıtım, Pazarlama	%50	Tasarımcı Şirketler	Tasarım Ofisleri	4 Yıl	Tasarımcı Şirketler Tasarım Ofisleri
		2.714.500 ₺/yıl	2.171.500 ₺/yıl		
Birim Kira Giderleri		1.809.500 ₺/yıl	1.447.500 ₺/yıl		
<u>Temel Kurulum/</u> <u>Dekorasyon. Giderleri</u>		904.500 ₺/yıl	542.500 ₺/yıl		
Patent, Faydalı Model ve Endüstriyel Tasarım Tescili Giderleri		452.000 ₺/yıl	542.500 ₺/yıl		
Tasarımcıların Brüt Maaş Giderleri		1.357.000 ₺/yıl	2.895.500 ₺/yıl		
Danışmanlık Giderleri		1.809.500 ₺/yıl	1.447.500 ₺/yıl		

Toplam Üst Limit:
9.047.000 TL

YURT DIŞI ŞİRKET VE YURT DIŞINDA YERLEŞİK ŞİRKETE AİT MARKA DESTEĞİ



Yurt dışında yerleşik şirket danışmanlık*;
Destek miktarı: 5.429.000 TL/yıl

Destek oranı: %50

İleri teknoloji şirket danışmanlık;
Destek miktarı: 13.574.000 TL/ yıl **Destek oranı:** %50

İleri teknoloji şirket kredi;
Destek miktarı: 81.447.000
Destek oranı: 5 puan (TL) 2 puan(Döviz)

Marka alım kredi;
Destek miktarı: 54.298.000 TL
Destek oranı: 5 puan (TL) 2 puan(Döviz)

Marka alım danışmanlık;
Destek miktarı: 5.429.000 TL/ yıl
Destek oranı: %50

* Yurt dışında yerleşik şirketin yüksek teknolojiye sahip ve teknoloji transferi sağlayacak nitelikte olması halinde destek limiti 13.574.000 TL'ye çıkarabilir.

TURQUALITY®/ MARKA DESTEĞİ

DESTEK SÜRESİ: Marka Programı: 4 yıl
Turquality® Programı : Programda kaldığı süre boyunca

DESTEK ORANI: %50

